



开业 15 个月 这家“卖垃圾”的慈善商店 遇到最大困难

2020年12月29日，陈天亮确定了最终的沟通结果，2021年1月7日之前，他所负责的“闲品回收”慈善商店，必须搬离成都市金牛区红花南路37号的店面。“闲品回收”慈善商店，是一家什么都卖的店，卖的还是别人不要的“垃圾”。‘想好再买，买不了就用，坏了就修，用不了就送来闲品再生。’你不需要的‘垃圾’，或许能在别人手里获得第二次生命。

开业1年3个月，经历了前三个月销售额达到3万元、被质疑‘拿免费捐赠物品赚钱’的‘开局良好’和困境，如今，慈善商店遇到了最大的困难——店铺因为多方原因需被收回，急需一个新的合适店面。

初衷：让“闲品再生”还可宣传推广垃圾分类

成都市金牛区红花南路37号，夹杂在鲜肉店、隆昌猪脚饭和黄焖鸡馄饨王小饭馆的中间，有一家并不起眼的小店。招牌区别于其他店铺统一的红字白底、绿底白字的“闲品再生”公益商店，在浓郁的城市老小区的生活氛围里，显得更加活泼和俏皮。

这是一家什么样的店？似乎什么都卖。

冰箱600元，毛衣30元，玻璃杯8元，耳环5元一对，吉他、挂烫机、烟灰缸、玩具熊、熊猫摆件……

这些货品，几乎都是“孤品”，被买走了，可能再也不会出现同款。

这是因为，店里出售的货品，都是来自个人或者企业捐赠的闲置物品，换个词语理解，它们原本都是准备被丢弃的“垃圾”。

“我们有一家环保企业。”陈天亮告诉记者，企业在成都主城区的600多个小区，投放了近800个“蓝箱子”，主要是接收旧

电池、旧手机等有害垃圾和可回收垃圾，每个月都能收到很多各类物品，“一开始我们的处理方式很简单，书籍可以卖给纸厂，衣服可以下游公司回收。玩具就没办法，只能拆，分成塑料的、金属的。”陈天亮说，公司作为环保企业，但同时又是经过认证的、具有公益属性的社会企业，所以就想，是不是可以开一家二手店，对回收的可用物品进行循环利用，一方面可以更好地利用商品的价值。同时，（宣传垃圾分类、回收利用）也是企业的社会责任，相比较于单纯做回收，可以更直接地宣传推广垃圾分类。

2019年9月30日，在金牛区驷马桥街道办事处红花社区的支持下，这家“闲品再生”的公益商店开业了。“第一个月是我自己守的，卖了8000多元。”陈天亮说，第二个月营业额1.2万元，第三个月1万元。

意外：捐的人太少 曾设想用于社区建设

“最开始，我们对开这家店最大的担忧，是没人买。”陈天亮说，

在国内，消费理念的不同，大家对回收再利用产品的认识不深，卖不出去，自然无法持续。

前3个月的经营额，让陈天亮他们觉得，这个闲置品再出售的理念是可行的。但是，没有预料到的难题出现了——没有“进货渠道”。

陈天亮说，一方面，从公司“蓝箱子”捐赠回来的货品单一，以衣服和书籍为主，其次，是有捐赠意愿的人太少。

陈天亮说，开业之初，货品充足，企业仓库有一批品质比较好的二手商品，加上又发动身边的亲戚朋友捐赠了一些，价值和品相都不错，所以生意还可以。但随着精品被销售出去，剩下的就不怎么好卖了。“他们开始变通。首先，是将企业性质运营变更为纯公益性质，因为普通市民对于把物品无偿捐赠给企业，还作为销售，接受度不高。但是每个接触过我们的市民，都特别认同这个环保理念。”

陈天亮说，曾经设想的，店铺收益将用于自身的可持续运营和社区建设：组织社群活动、筹建乡村图书室、支持弱势群体就业、将

旧物循环的模式复制到更多社区。由于今年的特殊情况，未能盈利，暂时没有来得及实现。

“从商品属性上来说，这些东西价值很低，均价二三十元，不同于二手奢侈品市场，回报率太低，甚至是亏损，没有人愿意做。”陈天亮说。

背后：每件物品都有故事 姑娘头笔工资买的包

在陈天亮看来，“闲品再生”不仅仅是单纯售卖商品，每一个捐赠过来的物品，都写满了故事。

“这把吉他，应该是我们店卖的第10把。”陈天亮指着一把木吉他说，捐赠的姑娘说，和前男友异地恋前，对方将最心爱的吉他留给她，表示一定会再回来，“但是现在（吉他）出现在这里，那肯定是没有回来的。”

陈天亮说，而有一个包，是另一个姑娘，工作后拿到第一份工资，给自己买的第一个包。后来一直闲置在家，又舍不得扔掉，所以送过来，希望能找到新的主人。

2020年12月16日，48岁的马阿姨到店里做销售，是陈天亮的朋友的家人，听说了这家店后，便决定来试试。“闲品再生”商店已经换了好几轮销售员。“工资太低，流动性太大。”陈天亮说，开业1年3个月，最长的销售员也不过待了半年。

从16日到30日，半个月，马阿姨的本子上，记录了卖出的1800多元销售额。每天中午12点开门，到晚上9点下班，不忙的时候，马阿姨把店里的商品重新分类、摆放，新回收的毛绒玩具，马阿姨会主动带回家，清洗、消毒。这些，本不在她的工作职责范围内。

“我们的商品都要说明，是二手，需要购买者自己消毒处理。”陈天亮说，因为人手和人力成本的问题，店铺确实也不能再承担额外的处理支出。

“每个人来，我都不是说这个东西便宜，推销他们买，而是告诉他们，这个是回收再利用。”马阿姨说，对于家里有闲置物品的，有价值的，都建议对方在网络平台转让，价值低的或者实在不用的，可以捐赠过来。30日，马阿姨才带了一批女儿的笔袋、水晶工艺品，放到店里。丈夫休息的时候，还帮她清洗玩偶、修玩具。

期待：希望找到新店铺 或改为线下活动

“（如果找不到合适店铺）那这个店很可能就不能存在了。”陈天亮说，现在，“闲品再生”商铺遇到了最大的困难，租金的问题，店铺无力承担。如果实体店不能再继续下去，可能就会变成线下的单次活动为主，或者通过社区社群活动，“现在的邻里关系，还是比较淡，通过社区活动，可以增进大家的交流。”陈天亮说，这部分，也是社区现在需要的。

“最好是临街，有一定人流量。”陈天亮说，需要的面积大约在四五十平方米，最重要是，租金不能太高，最好是可以与社区合作。”（据红星新闻）



“85后”陈天亮介绍说，这套《十万个为什么》比他年龄还大



夹杂在猪肉铺、小餐馆中间的“闲品再生”公益商店